

COMMUNIQUÉ DE PRESSE
APPEL À CANDIDATURES



TOUT&BON ouvre officiellement son appel à candidatures pour l'intégration de nouveaux franchisés sur l'ensemble du territoire français (et au-delà).

Avec un objectif réseau de 100 millions d'euros de chiffre d'affaires, un modèle économique éprouvé, un apport personnel accessible et un marché en pleine expansion, le réseau TOUT&BON constitue l'une des opportunités de franchise les plus solides du secteur de la restauration B2B.

LE RÉSEAU TOUT&BON EN CHIFFRES

Objectif réseau

100 M€ de chiffre d'affaires

Apport personnel

60 000 €

CA moyen / établissement mature + d'1,2 million d'euros

Implantations disponibles 40

Développement international Master franchise Bruxelles (en cours d'étude)

[DÉCOUVRIR NOTRE PAGE FRANCHISE](#)

LE SENS DU SERVICE



« Chez Tout&Bon, le sens du service est notre credo. Vous partagez cet état d'esprit ? Rencontrons-nous pour discuter d'un projet ensemble. »

Marc-Antoine TOULEMONDE, Fondateur et CEO de Tout&Bon

UNE OPPORTUNITÉ DE FRANCHISE RARE SUR UN MARCHÉ PORTEUR

La restauration d'entreprise est l'un des marchés les plus résilients de la foodtech française. Les entreprises ne cessent jamais de manger. Elles ont des besoins quotidiens, récurrents, prévisibles, et de plus en plus exigeants en termes de qualité, de service et d'image.

TOUT&BON a construit un modèle qui répond précisément à ces attentes : des produits frais préparés chaque matin, une gamme qui couvre tous les instants de consommation au bureau, une logistique internalisée et une marque qui capitalise sur la satisfaction client pour fidéliser durablement.

Le résultat : un chiffre d'affaires moyen par établissement de 1,2 million d'euros sur les établissements à maturité , porté par une base clients entreprises fidèle et des commandes récurrentes.

EN CHIFFRES

2010 CRÉATION
DE LA MARQUE

2013 LANCEMENT
EN FRANCHISE

38 CUISINES FRANCHISÉS
DÉJÀ OUVERTES

+40 ZONES ENCORE
À POURVOIR

Un modèle économique accessible et rentable

Entrer dans le réseau TOUT&BON, c'est intégrer un système clé en main avec un niveau d'investissement initial délibérément maîtrisé :

- Apport personnel : 60 000 €
- Accompagnement complet à l'ouverture par les équipes du siège
- Formation opérationnelle, outils marketing et communication fournis
- Accès à la centrale d'achats et aux fournisseurs référencés
- Support continu : digital, recrutement, gestion et animation commerciale.

Rares sont les enseignes capables de proposer un tel rapport entre l'apport initial exigé et le potentiel de chiffre d'affaires généré. **C'est l'un des arguments les plus forts du modèle TOUT&BON face à la concurrence franchisée.**

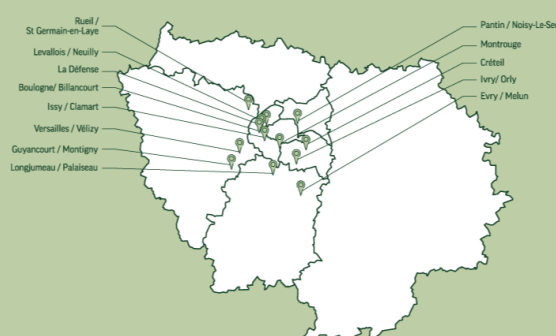
RÉSEAU NATIONAL N°1 SUR LE MARCHÉ DE LA RESTAURATION EN ENTREPRISE

● ANCRAGE NATIONAL
DE 36 ÉTABLISSEMENTS DÉJÀ EXISTANTS

📍 ÉTABLISSEMENTS ET ZONES À POURVOIR

PARIS ET RÉGION PARISIENNE X30	LYON
AMIENS	MARSEILLE
ANNECY	PERPIGNAN
AVIGNON	SAINT-ÉTIENNE
BREST	TOULON
QUIMPER	VALENCE
CLERMONT-FERRAND	VANNES
LIMOGES	STRASBOURG
DIJON	POITIERS
GRENOBLE	LA ROCHE-SUR-YON
COLMAR	CALAIS
NIORT	PAU
	BAYONNE

L'ÎLE DE FRANCE, LE TERRAIN DE JEU IDÉAL.



**30 NOUVELLES OPPORTUNITÉS DE FRANCHISE,
REJOIGNEZ LE RÉSEAU DE TRAITEUR B2B LEADER.**

tout&bon

AU-DELÀ DES FRONTIÈRES : LA MASTER FRANCHISE BRUXELLES

L'expansion du réseau TOUT&BON à l'étranger est désormais en marche. La Belgique, et Bruxelles en particulier, constitue la première étape de cette expansion européenne.

Le marché bruxellois présente des similitudes structurelles évidentes avec Paris : une forte concentration d'entreprises, de nombreux sièges sociaux et d'institutions, et une culture d'entreprise favorable aux services alimentaires premium.

TOUT&BON recherche un master franchisé pour la Belgique, capable de déployer le réseau sur le territoire belge avec le soutien complet de la tête de réseau française. Ce rôle de master franchisé offre une dimension entrepreneuriale supplémentaire et un potentiel de développement à l'échelle d'un pays entier.

Les candidatures belges sont donc particulièrement bienvenues et feront l'objet d'un traitement prioritaire.

Pourquoi choisir TOUT&BON plutôt qu'un autre réseau ?

Des dizaines de réseaux de franchise existent en France. Voici pourquoi TOUT&BON se distingue :

- Un concept différenciant sur un marché B2B récurrent : pas un restaurant grand public soumis aux aléas de la fréquentation.
- Un apport de 60 000 € pour un CA cible à 1,2 M€ : un ratio introuvable dans la plupart des enseignes comparables.
- Un modèle de production et de livraison intégré : la qualité est maîtrisée, la promesse tenue.
- Un réseau en croissance à deux chiffres. La dynamique est là, les preuves aussi.
- Un accompagnement réel du franchiseur, pas une boîte à outils livrée sans suivi.

Les clients de TOUT&BON ne viennent pas par hasard. Ils restent parce que la qualité est au rendez-vous. Et ce sont eux qui font la réputation du franchisé sur son territoire.

LE PROFIL QUE NOUS RECHERCHONS

- ✓ Entrepreneur motivé, orienté service et qualité
- ✓ Apport personnel de 60 000 €
- ✓ Sensibilité à la restauration, au B2B ou aux services aux entreprises

- ✓ Ambition de construire un vrai fonds de commerce pérenne
- ✓ Profil belge bienvenu pour la master franchise Bruxelles.