



Dossier de presse

2023

Three thick, orange, rounded rectangular bars are positioned in the upper right quadrant of the image, arranged in a slightly descending diagonal line.

**Transformer
la facture d'énergie
en levier de croissance**

A single thick, orange, rounded rectangular bar is positioned vertically on the left side of the main text block.

SOMMAIRE

Optima Énergie,
le cabinet-conseil qui
révolutionne la consommation
énergétique des PME et
industriels

p3

Transformer la stratégie
énergétique des entreprises

p4

De 0 à 5,5 millions de chiffres
d'affaires en 6 ans !

p4

Les engagements de
l'entreprise

p5

Transparence et
accompagnement sur mesure

p6

Réduire la facture énergétique
des entreprises rapidement

p8

Des experts partout en France

p8

Pleins feux sur les clients

p9

Optima Énergie, 1er réseau
d'experts-conseil en énergie

p10

Paroles de franchisé

p11

Marché énergie 2022
**L'année de tous
les records**

+27%

en mars 2022

Prix de l'électricité 2018-2022
des clients professionnels,
hors tarifs réglementés

+564%

en août 2022*

Électricité vendue en gros
sur le marché au comptant EPEX**

+84%

en 2023*

Prix de vente estimé
pour les clients professionnels,
hors aides de l'État



* Source INSEE

** Bourse d'électricité européenne

OPTIMA ÉNERGIE

Le cabinet-conseil qui révolutionne la consommation énergétique des PME et industriels

Au-delà des hausses spectaculaires du prix des énergies, les risques de pénurie et le manque d'indépendance énergétique ont durement frappé l'activité des entreprises françaises.

L'adaptation de sa consommation et le choix de produire sa propre énergie semblent être alors des actions pertinentes pour réduire sa facture.

Dans ce contexte, Optima Énergie s'installe comme un facilitateur de la transition énergétique pour les industriels, les PME, TPE et pour les collectivités.

Partout en France, son équipe d'experts propose des stratégies énergétiques efficaces, raisonnées et engagées, pour accompagner les professionnels à chaque étape de leurs besoins.

Avec Optima Énergie, la consommation d'énergie devient un véritable levier de croissance.



Optima Énergie

Transformer la stratégie énergétique des entreprises

DE 0 A 5,5 MILLIONS DE CHIFFRE D'AFFAIRES EN 6 ANS !

Fondée en 2016 par Fabrice Kipp, entrepreneur passionné, Optima Énergie a pour vocation d'accompagner les entreprises françaises dans l'optimisation de leur consommation d'énergie, pour réduire leurs dépenses et renforcer leur efficacité énergétique.

D'abord autoentreprise, la société se structure rapidement pour répondre à une demande croissante. En 2019, elle s'organise autour de nouveaux pôles de compétences et l'équipe de 12 collaborateurs réalise alors un chiffre d'affaires de 1,2 millions d'euros.

Dès lors, Optima Énergie poursuit son développement sur l'ensemble du territoire. En 2021, elle combine à son activité de courtage un département consulting, chargé d'accompagner la transition énergétique des professionnels à travers des solutions innovantes. 22 partenaires constituent alors l'équipe, pour un chiffre d'affaires de 3,5 millions d'euros.

En 2022, Optima Énergie évolue de nouveau pour devenir un cabinet-conseil, expert de la stratégie énergétique. La même année, l'entreprise lance son concept de franchise et célèbre l'ouverture de ses premières agences. Elle s'entoure de 30 collaborateurs et fait passer son chiffre d'affaires au-dessus de la barre des 5 millions d'euros.

Aujourd'hui, Optima Énergie accompagne plus de 9 500 clients sur toute la France. Son réseau innovant et humain propose un catalogue complet de services pour répondre à toutes les problématiques énergétiques des entreprises, quelle que soit leur taille.



+ 9 500
clients en France



91%
taux de satisfaction
client



9
pôles d'expertise



30
talents experts



5,5 M€

Chiffre d'affaires 2022

8

Franchisés en mars 2023

12

Implantations en France



Les engagements de l'entreprise

Être acteur de la transition

Convaincue que la transition énergétique est un facteur de compétitivité, Optima Énergie propose des solutions innovantes pour accompagner les industriels, PME, TPE et commerces de proximité dans l'amélioration de leur efficacité énergétique.

Accompagner la démarche RSE

Pour Optima Énergie, associer croissance économique et respect de la transition énergétique est possible. Son expertise RSE permet de structurer des projets cohérents afin de permettre aux entreprises françaises de s'engager dans une économie durable et éco-responsable.

Valoriser le territoire

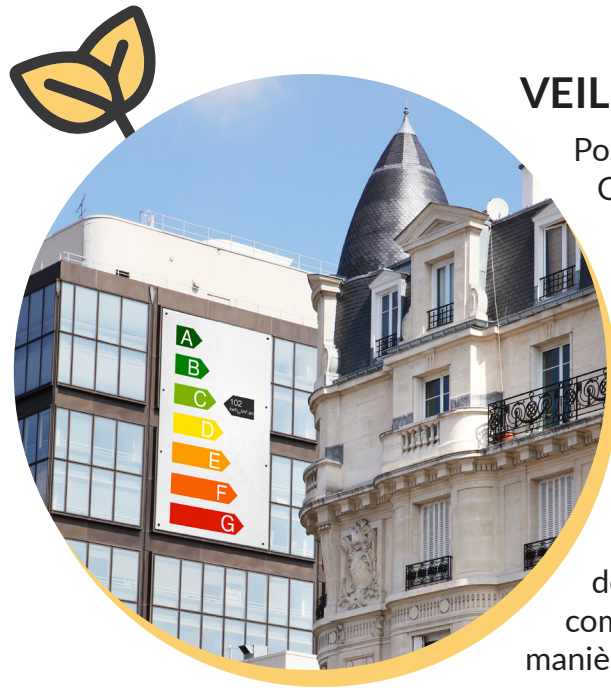
Basée à Vannes, Optima Énergie est consciente de la nécessité de valoriser l'ensemble du territoire national. L'entreprise s'associe à des partenaires porteurs des mêmes valeurs et s'engage à favoriser des échanges avec des entités locales ou nationales.



Transparence et accompagnement sur mesure

Véritable cabinet-conseil, Optima Énergie est un acteur engagé dans la transition énergétique des professionnels. À travers ses offres évolutives et des actions ciblées, Optima Énergie structure la gestion énergétique des professionnels.

Entre conseils d'experts, suivi personnalisé, accompagnement RSE et planification des actions, Optima Énergie guide les entreprises vers une meilleure maîtrise de leur stratégie énergétique.



VEILLE

Pour faire face à la crise énergétique actuelle, Optima Énergie a mis en place un outil d'analyse du marché. Celui-ci permet de rester informé des dernières évolutions tarifaires, afin de saisir les opportunités et d'obtenir des subventions.

DIAGNOSTIC

Afin d'optimiser la consommation énergétique des professionnels, Optima Énergie assure un suivi complet qui prémunit des dérives et maximise sa manière de consommer.



380

appels mensuels depuis le début de la crise



0 €

d'investissement pour l'installation d'ombrière solaire



2023

fin des voitures neuves à moteur thermique



-40%

d'émission de gaz à effet de serre pour les bâtiments tertiaires en 2030

STRATÉGIE

Afin de pérenniser l'activité des entreprises face aux aléas du marché, Optima Énergie délimite les actions pertinentes à mettre en place afin de devenir plus indépendant et s'engager dans la transition énergétique par des solutions innovantes.

Certificat d'économies d'énergie

Pour financer les travaux de réfection, les experts Optima Énergie conseillent les professionnels dans la constitution des dossiers CEE, le suivi des démarches et la recherche d'entreprises RGE. Une prise en charge totale qui permet d'accroître durablement la sobriété énergétique des entreprises et de financer les investissements requis.

Décret tertiaire

Le décret tertiaire définit l'obligation de réduire de 40% la consommation d'énergie des entreprises tertiaires d'ici 2030. Pour atteindre cet objectif, Optima Énergie analyse les performances énergétiques, élabore des plans d'actions et les démarches afférentes afin de répondre à la réglementation.

Rénovation énergétique

Pour assurer la rénovation énergétique des bâtiments, les conseillers Optima Énergie assurent un accompagnement complet et personnalisé, de l'audit de performance à l'identification et la planification des solutions les plus adaptées. Les experts Optima Énergie sélectionnent les artisans RGE pour les travaux et assurent l'obtention des primes CEE. Une vision détaillée qui permet de réduire efficacement l'empreinte énergétique d'une entreprise.

Solutions propres

Pour une transition énergétique efficace, Optima Énergie délimite les actions pertinentes à privilégier pour viser une consommation plus responsable.

Parc solaire photovoltaïque, électromobilité, autoconsommation et revente, les conseillers suivent chaque étape du projet pour un objectif 200% rentable.

Réduire la facture énergétique des entreprises rapidement

ANALYSE

Étude des factures et analyse des besoins, les experts Optima Énergie identifient les décalages ou erreurs qui pourraient entraîner une surfacturation, afin de les corriger rapidement et saisir les opportunités qui permettent d'optimiser les contrats selon le profil de chaque entreprise.

NÉGOCIATION

Grâce à une veille permanente et une relation privilégiée avec les fournisseurs d'énergie, les conseillers Optima Énergie comparent les offres afin de proposer le contrat le plus adapté. Transparence des prix, démarches de changement, suivi personnalisé... Optima Énergie facilite la gestion énergétique des professionnels.

ACCOMPAGNEMENT

Un consultant dédié assure un suivi à long terme pour réaliser des économies durables et bénéficier des conseils éclairés pour optimiser les dépenses et tendre vers une véritable sobriété énergétique.

Des experts partout en France

Pour porter son ambition d'accompagner les entreprises françaises dans une meilleure maîtrise de leur budget énergétique, Optima Énergie a construit son expertise autour de 9 pôles de compétences.

Gestion énergétique, solutions propres, veille des marchés, optimisation fiscale, efficacité énergétique, décret tertiaire, CEE, responsable grands comptes ou consultants... une trentaine de collaborateurs ont rejoint l'entreprise pour soutenir les professionnels dans la construction d'une stratégie efficace.

Entourés d'un réseau innovant et humain installé sur toute la France, ils veillent à associer croissance économique et respect de la transition énergétique.

Ce sont eux qui en parlent le mieux...

Pleins feux sur les clients Optima Énergie



6 000 €/an
d'économies sur
les factures d'énergie

10 à 15h
de temps de travail
économisé par mois.

Mahévas est une entreprise industrielle spécialisée dans l'outillage injection plastique. Son activité est consommatrice d'énergie afin d'alimenter son centre d'essais de 400m², ses bureaux et sa zone de production : +600 MWh/an en électricité ; +300 Mwh/an en gaz.

Elle est devenue cliente Optima Énergie en 2021 pour :

- Gérer ses contrats et mettre en concurrence les fournisseurs d'énergie
- Trouver le fournisseur le plus adapté à son activité et assurer la transition
- Réaliser des économies d'énergie à long terme
- Bénéficier d'une expertise technique et de précieux conseils



25%
de réduction sur
la facture moyenne

7
Compteurs gérés
pendant 24 mois

Artisans boulangers-pâtisseries depuis 1982, La Huche à Pain c'est avant tout une équipe de 48 passionnés répartis sur 5 boutiques en Bretagne.

Ils ont fait appel à Optima Énergie pour :

- Négocier les contrats d'énergie en gaz et électricité pour le réseau de boutiques
- Réaliser un audit énergétique de leur projet d'extension d'un laboratoire de 500m², avec récupérateur de chaleur des fours pour chauffer le magasin
- Négocier avec les commerces de proximité le rachat du chauffage produit par les fours



Optima Énergie

1er réseau d'experts-conseil en énergie

Pour être toujours plus proche des entreprises françaises et répondre à leurs besoins grandissants en matière d'énergie, Optima Énergie a lancé son concept de franchise en septembre 2022.

Depuis, 8 agences ont ouvert leurs portes, notamment à Lorient, Lyon, Orléans et Paris. Innovant, le concept clé en main proposé par Optima Énergie a pour objectif d'ouvrir 30 agences en 2023.

Formation initiale et assistance continue

Optima Énergie propose un accompagnement complet qui permet de démarrer rapidement son activité et d'assurer des résultats dès la première année. Un programme de formation initiale de 3 semaines permet aux franchisés de se lancer dans l'aventure en toute sérénité.

Les journées de formation continue offrent une vision détaillée du marché de l'énergie. Elles sont suivies d'une assistance au démarrage et d'un accompagnement in-situ. Les nouveaux arrivants bénéficient d'un soutien complet pour réussir la mise en pratique de leur activité. Au total, ce ne sont pas moins de 294 heures de formation qui sont délivrées sur le premier se-

mestre 2023. Pour maintenir un lien constant, un groupe d'experts spécialisés dans tous les domaines de l'énergie épaulent les franchisés tout au long de l'année. Des événements annuels tels que des tables rondes, des réunions trimestrielles et une convention annuelle assurent aussi la continuité de la relation.

Une activité rentable pour un faible coût d'investissement

Avec un droit d'entrée de 15 000€ pour un investissement global de 35 000 €, le concept de franchises Optima Énergie assure une rentabilité rapide des agences avec un chiffre d'affaires potentiel de 120 000 € la première année et 300 000€ à 2 ans.

Dès le 8e mois d'exploitation, une assistance à la recherche de locaux et l'embauche de salariés consolident le développement du projet. Le réseau propose aussi une formule multi-franchise qui permet aux entrepreneurs d'augmenter leur chiffre d'affaires plus rapidement.

Établie sur un contrat de 3 ans renouvelable, une redevance de fonctionnement a été pensée pour soutenir l'essor des franchisés. Elle est fixée à 2,5% de CA. À cela s'ajoute une redevance de communication de 1%.

Nous recherchons des entrepreneurs dans l'âme, des hommes et des femmes de terrain qui ont une aisance relationnelle, le goût du challenge, un tempérament commercial.

Nadia Henchi,
Directrice Réseau

PAROLES DE FRANCHISÉ



Ancien cadre au sein de La Poste, Azeddine Akaaboune a lancé son activité de conseil en énergie, en 2023, dans le département du Loiret en tant que franchisé Optima Énergie.

Qu'est-ce qui a motivé votre décision ?

Je voulais mieux concilier ma vie professionnelle et ma vie privée, en étant autonome et libre de mes horaires. Il s'agit certes d'une nouvelle activité, mais j'utilise les compétences de commercial que j'ai acquises : faire de la prospection et des propositions, vendre un concept, un produit.

La franchise offre un cadre sécurisant, car on reprend un concept qui fonctionne.

Pourquoi avoir choisi le marché de l'énergie ?

Le marché de l'énergie concerne l'ensemble des entreprises. C'est une matière première et donc une charge incompressible. C'est un domaine éminemment porteur en ces temps de transition

énergétique. Après avoir lu le site internet d'Optima Énergie, j'ai su que je voulais créer mon activité sur ce marché.

Comment voyez-vous le développement de votre activité au sein du réseau ?

J'ai démarré en janvier et j'ai récemment pris des bureaux. Mon objectif à court terme est d'embaucher 1 à 2 collaborateurs au cours du deuxième trimestre de l'année. En année 2, je souhaite m'ouvrir à la multifranchise sur un nouveau territoire.

Auriez-vous un conseil pour les candidats à la franchise Optima Énergie ?

Je les invite à rencontrer les équipes d'Optima Énergie pour constater leur niveau d'expertise et leur motivation. Je conseille à ceux qui veulent changer de ne pas hésiter. Avec l'accompagnement d'un réseau, tel qu'Optima Énergie, vous assurerez la réussite de votre projet.





Contacts presse Optima Énergie

Agent de com

Marjorie Rousseau | +33(0)6 43 17 42 70 | marjorie@agentdecom.fr

Fanny Knipper | 06 19 73 14 19 | fanny@agentdecom.fr

