# UN MODÈLE DE FRANCHISE PERFORMANT AU SEIN DU SECTEUR CONCURRENTIEL DE LA RESTAURATION RAPIDE

La franchise dispose d'un poids incontestable dans l'économie française et connaît une belle croissance depuis une trentaine d'années.

Le réseau de franchise français est d'ailleurs le 1er réseau Européen et le 3ème réseau mondial, en termes de dynamisme et de chiffre d'affaires<sup>1</sup>.

### **ÉVOLUTION DE LA FRANCHISE DEPUIS 30 ANS DE 1990 À 2022**

Nombre de réseaux : de 600 à 1972<sup>2</sup>

Nombre de points de vente franchisés : de 3K à 84.5K<sup>2</sup>

Chiffre d'affaires : de 22 à 77 Milliards d'€²

+228%

+2460%

+250%

# LES INDICATEURS GLOBAUX DU MARCHÉ DE LA FRANCHISE VS PIZZA COSY

30%<sup>2</sup>

de l'ensemble des franchisés d'un réseau sont multi-franchisés

**50%** 

des franchisés ont changé de secteur par rapport à leur activité précédente

**14** 

ouvertures en moyenne en 2022 par les enseignes

36%

des franchisés du réseau Pizza Cosy sont des multi-franchisés

60%

des franchisés Pizza Cosy ont changé de secteur avant de devenir franchisé

18

ouvertures de Pizza Cosy en 2022

# PROFIL TYPE D'UN FRANCHISÉ CHEZ PIZZA COSY

36 MOYENNE D'ÂGE DES FRANCHISÉS

7 ans Franchise

19% DES FRANCHISÉS PIZZA COSY TRAVAILLAIENT AU SEIN DE L'ENSEIGNE AVANT DE DEVENIR FRANCHISÉ

17% DES FRANCHISÉS ONT ENTREPRIS EN COUPLE 28% DES FRANCHISÉS ONT ENTREPRIS ENTRE AMIS

90 DES FRANCHISÉS ONT ENTREPRIS EN FAMILLE

27% DES FRANCHISÉS QUI ONT ENTREPRIS SONT DES FEMMES

Chez Pizza Cosy, il existe une véritable pluralités des profils : Des franchisés qui ont entrepris entre amis, d'autres en couples, en passant par les familles.



«Malgré un contexte économique délicat, la franchise confirme sa solidité et continue d'offrir de belles opportunités aux personnes souhaitant entreprendre tout en étant accompagnées. C'est justement le plus gros atout de ce modèle : devenir son propre patron sans se sentir isolé grâce à l'accompagnement continu de son franchiseur. Pizza Cosy propose un accompagnement complet à tous les franchisés du réseau, avant, pendant et après l'ouverture de leur point de vente.»

Olivier Arfos - Multi-franchisé Lyon 3 (2020) et Lyon 7 (2022)

## LES AVANTAGES DE REJOINDRE LA FRANCHISE PIZZA COSY

### NOTORIÉTÉ

Gain de temps considérable et moindre risque grâce à la notoriété de l'enseigne

PRISE DE RISQUE MINIME

Grâce à la réitération d'un concept qui a

déjà prouvé sa pertinence

#### **ENCADREMENT**

Accompagnement avant, pendant et après l'ouverture

TRANSMISSION DU SAVOIR-FAIRE

Grâce à une formation initiale et continue
tout au long du contrat de franchise

LES PLUS
PIZZA COSY

+4%

### DE CROISSANCE À PARC CONSTANT

Alors que beaucoup d'enseignes du secteur de la restauration sont en perte de vitesse

92%

DE SATISFACTION CLIENT

Sur plus de 70 500 avis générés



MEILLEURE ENSEIGNE DE PIZZAS À EMPORTER OU LIVRÉES EN 2023

Délivré par le Magazine Capital



## CHIFFRES CLÉS PIZZA COSY

NOMBRE
D'HABITANTS
POUR UNE
IMPLANTATION
DANS UNE VILLE
MOYENNE

SALARIÉS EN MOYENNE PAR POINT DE VENTE

COLLABORATEURS
DONT 55 AU
SIÈGE SOCIAL,
LA TALAUDIÈRE
(42)

CA 2022 DU RÉSEAU CA 2022 MOYEN EN PIZZERIA

### L'AMBITION DE PIZZA COSY POUR DEMAIN

# Devenir l'enseigne de pizza incontournable pour tous les Français

**OBJECTIFS 2025** 

100
POINTS DE VENTE EN ACTIVITÉ

800K €HT

CA MOYEN ANNUEL PAR PIZZERIA

**OBJECTIF 2030** 

200 POINTS DE VENTE EN ACTIVITÉ



#### Sources

- 1 « Nouvelle année record pour la franchise en 2022 » de Toute la Franchise
- 2 Un certain nombre de données issues de la 19ème enquête de la franchise Banque Populaire réalisée en partenariat avec la Fédération Française de la Franchise et Kantar.
- Dossier "La franchise, un partenariat gagnant-gagnant" de France Pizza
- La franchise suscite l'appétit de la restauration rapide
- Les redevances ou royalties en franchise : objectifs, fonctionnement et montants
- Les données Pizza Cosy viennent d'une étude interne réalisée par le siège Pizza Cosy.