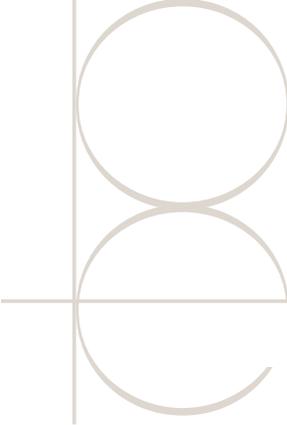


COMMUNIQUE PRESSE MARS 2023

OENC EXPRESS

APPRENDRE LE VIN
POUR MIEUX LE VENDRE





OENOEXPRESS

L'agence FORCE4 s'associe à SOBOX pour lancer « OENOEXPRESS », un programme de formation vin unique destiné aux professionnels de la restauration et de l'hôtellerie dépourvus de sommeliers.

Cette formation express permettra aux participants de booster les ventes de vin et d'augmenter les marges de leur établissement.

OENOEXPRESS

LE PARI DE DEUX ENTREPRENEUSES CHEVRONNÉES

OENOEXPRESS C'EST UN « ASSEMBLAGE » EXPÉRIMENTÉ DE DEUX ENTREPRENEUSES, SOPHIE DUPAIGNE & SOPHIE MORGAUT, QUI, CHACUNE DANS SA SPÉCIALISATION, AFFICHE PRÈS DE 30 ANS D'EXPÉRIENCE !

Sophie Dupaigne a créé son 1er organisme de formation il y a 20 ans, "Sophie Dupaigne Conseil"

Plus de 20 années d'expérience ont conduit Sophie Dupaigne, à créer SoBox formation et à imaginer une nouvelle formule de formation. En effet, alors que la formation est le plus souvent vécue comme une contrainte au lieu d'être une vraie chance d'évolution, il était crucial de recréer les conditions du plaisir à se former.

De ce constat est née SoBox, la 1ère « box d'expérience formation » en France pour les soft skills et le management. SoBox est « une boîte d'expérience formation » qui crée l'effet surprise. Réceptionnée au bureau ou à domicile, cette dernière déclenche la curiosité puis l'envie grâce à des parcours réunissant tous les apprentissages : présentiel, ateliers, classes virtuelles, conférences, coachings, tests.



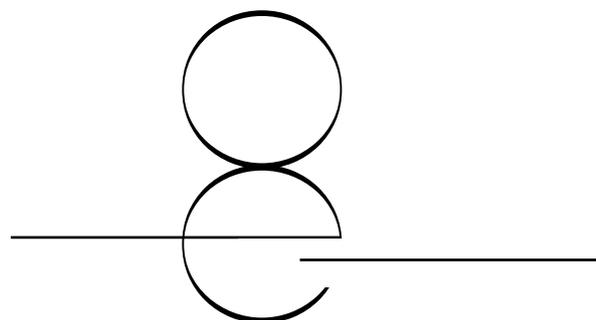
Sophie Morgaut quant à elle se lance en 1991 dans une autre aventure, celle du vin dont elle fera sa spécialisation en 1993.

A la tête de Force4, elle est l'une des figures du Mondovino, son agence s'est en effet imposée comme l'une des agences référentes dans le vin.

Depuis 30 ans, l'agence Force4 gère la communication de domaines et châteaux prestigieux et dispose d'un très important réseau constitué de journalistes, sommeliers, chefs et cavistes dans la France entière. Si le monde du vin et de la restauration n'a plus de secret pour Sophie Morgaut, cette dernière continue à s'investir avec passion dans son métier et la volonté d'aller toujours plus loin.

Aujourd'hui Force4 dispose de quatre départements : le Conseil, les Relations Presse/Relations Publiques, l'Événementiel du vin et un tout nouveau département Incentive créé fin 2022.

L'agence vient également de lancer le CLUB FORCE4 www.leclubforce4.com.



OENOEXPRESS

UNE FORMATION UNIQUE POUR PERFORMER LES VENTES DE VIN & AUGMENTER LES MARGES DES RESTAURANTS

OENOEXPRESS PROPOSE UN PROGRAMME DE FORMATION SUR LE VIN DESTINÉ EXCLUSIVEMENT AUX PROFESSIONNELS DE LA RESTAURATION ET DE L'HÔTELLERIE.

CETTE FORMATION EXPRESS SUR TROIS JOURS A POUR OBJECTIF DE BOOSTER LES VENTES DE VIN ET AUGMENTER LES MARGES.

Aujourd'hui les études montrent que 30% à 50% du chiffre d'affaires des établissements de restauration est réalisé par le vin, alors que sur les 175 000 restaurants recensés, on ne compte que 2500 sommeliers en exercice !

C'est ce constat qui a poussé Sophie Dupaigne et Sophie Morgaut à réunir leurs compétences pour créer ensemble un programme de formation vin dédié aux professionnels de la restauration et de l'hôtellerie.

Conçu par des experts du vin, OENOEXPRESS est une formation complète qui permettra aux participants de mieux connaître le vin afin de booster les ventes et augmenter les marges de leurs établissements.

Le programme de formation est construit sur trois journées réparties sur un mois en collectif (6 à 12 personnes) :

Journée 1 :

LA CONNAISSANCE DU VIN

Savoir vendre du vin à ses clients passe par une étape indispensable, celle de connaître les différentes régions viticoles Françaises, avec leur diversité de cépages et leur typicité de vins.

A l'issue de cette journée, les participants disposeront d'une meilleure culture du vin et d'une bonne connaissance de la France viticole avec sa mosaïque de cépages et de vins.

Journée 2 :

L'OPTIMISATION DES VENTES DE VIN

Cette journée sera animée par un sommelier professionnel qui mettra le vin en situation dans un établissement avec la mission d'apprendre aux participants comment optimiser les ventes de vin dans leur établissement.

A l'issue de cette journée, les participants seront aptes à conseiller, à valoriser le vin auprès de leur clientèle et développer les ventes tout en maîtrisant leurs stocks et ratios.

Journée 3 :

LA TRANSMISSION ET LA VISION

A l'issue de la formation, les participants seront initiés à la transmission de leurs nouvelles compétences à leurs équipes.

LA BOX

OENOEXPRESS :

LA PREMIÈRE BOX FORMATION VIN

Le succès de SOBOX a engagé Sophie Dupaigne et Sophie Morgaut à dupliquer le concept sur leur programme de formation OENOEXPRESS. Les participants à ce programme de formation recevront ainsi sur leur lieu de travail ou à leur domicile la box OENOEXPRESS.



BUREAU DE PRESSE

FORCE4
CONSEIL & COMMUNICATION

Coralie CHATEL-BONENFANT
01 44 40 27 30
coralie@agence-force4.com