Communiqué de presse

UNE NOUVELLE ORGANISATION COMMERCIALE AU PLUS PRES DE SES CLIENTS

Toulouse, le 13 janvier 2022 - Newrest, spécialiste de la restauration hors foyer, s'est illustré en 2021 par son dynamisme commercial. Le Groupe aborde 2022 avec sérénité après être parvenu à gagner de très nombreux clients et à renouveler des contrats majeurs qui assurent à l'entreprise 3,3 milliards d'€ de revenus supplémentaires sur les 7 prochaines années.

Afin de consolider cette dynamique et d'assurer un développement cohérent sur ses 4 métiers (catering aérien, restauration ferroviaire, restauration concédée et gestion de bases de vie), le Groupe ajuste son organisation commerciale.

Pour Olivier Sadran, co-CEO du Groupe : « Une grande convergence commerciale existe entre les métiers du Groupe permettant de créer des synergies entre les différents services commerciaux du siège. Au plus proche de ses clients, Newrest structure ses solutions autour de 7 piliers stratégiques (expertise culinaire, nutrition, digital & innovation, RSE, les équipes Newrest, hygiène & sécurité alimentaire, achat) avec l'ambition d'être force de propositions et d'innovations ».

Dans ce contexte, Benoit Vignon devient Vice-président en charge des ventes du Groupe. Il coordonnera les équipes commerciales métiers du siège et s'appuiera sur un back-office composé de compétences juridiques et financières. Directement rattaché aux co-CEO de Newrest, il est garant de l'application de la stratégie commerciale du Groupe par les équipes en charge des ventes au sein des 56 pays de Newrest.

Benoit Vignon a commencé sa carrière chez Ernst & Young et rejoint Newrest en 2012. Après avoir pris la tête du département audits et grands projets, il a été promu Directeur général de Newrest Wagons-Lits France avant de devenir Directeur général de la filiale espagnole. Ce parcours lui a permis de découvrir tous les métiers du Groupe et d'être au contact de clients importants stratégiques comme la SNCF, Vueling ou encore Easyjet.

À propos de Newrest

Créé en 1996 sous le nom de Catair, le groupe Newrest, présidé par Olivier Sadran et Jonathan Stent- Torriani, est aujourd'hui le seul opérateur à intervenir sur l'ensemble des secteurs de la restauration et des services associés : catering aérien, buy-on-board, duty free à bord, restauration concédée, bases vie et services de support, catering ferroviaire, concessions de restauration aéroportuaires et autoroutières.
Avec ses 28 890 collaborateurs présents dans 56 pays, le groupe Newrest, dont le chiffre d'affaires s'élève à 862 millions d'euros en 2021, est également le premier acteur mondial indépendant du catering aérien.
En fin d'exercice 2021 (septembre), 94,6 % du capital du groupe est détenu par son management (340 collaborateurs). Les partenaires minoritaires au capital de Newrest sont les suivants : Duti Participations (1,9 %) et Naxicap (3,5 %).
Newrest s'est engagé dans un processus d'amélioration et d'innovation constante dans les services proposés à ses clients, ainsi que dans le bien- être et la progression de ses employés et cadres. Le développement durable de l'entreprise et le respect le plus total des valeurs sociales et environnementales sont au cœur de ses activités.