



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Rentabilité en franchise : Inpulse et Franchise Board publient un guide incontournable



Paris, le 30 novembre, 2023

Inpulse, la plateforme d'intelligence artificielle spécialisée dans l'automatisation des approvisionnements des chaînes de restauration, dévoile un nouveau livre blanc co-rédigé par Franchise Board, cabinet conseil expert en franchise. Ce guide propose des conseils essentiels pour structurer les opérations, et orchestrer le lancement d'un réseau en franchise.

Ce guide franchiseur répond aux problématiques auxquelles les enseignes en forte croissance sont confrontées : Quelles sont les étapes cruciales lors du lancement d'un réseau en franchise ? Comment structurer les achats et les opérations pour garantir la rentabilité des franchisés ?

Ces dernières années ont été marquées par une forte augmentation du nombre de restaurants et de boulangeries franchisées. Ce succès incontestable montre l'attrait des dirigeants d'enseigne pour la franchise. Multiplier les points de vente sans avoir à investir dans chaque nouvel emplacement est un moyen rapide de développer son maillage territorial.

La promesse du franchiseur est de fournir toutes les clés nécessaires pour que chaque franchisé puisse exploiter son établissement de manière plus rentable qu'un commerce indépendant. Cependant, les défis opérationnels, en particulier dans la gestion des achats et des opérations, peuvent être complexes et cruciaux pour la réussite d'un réseau en franchise.

“Pour tenir la promesse de la rentabilité auprès de leurs franchisés, les têtes de réseau doivent se structurer efficacement. Cela passe par la centralisation des approvisionnements, la transmission du savoir-faire pour assurer l'excellence opérationnelle et la mesure des performances en temps réel de leur réseau.”

Brice Konda, co-fondateur et CEO d'Inpulse.

Pour aider à relever ce défi, Inpulse et Franchise Board ont co-rédigé ce livre blanc, qui répertorie des conseils concrets pour les franchiseurs. Ces 24 pages offrent une vue détaillée des éléments essentiels pour valider un concept duplicable, construire les avantages compétitifs d'un concept, et accompagner efficacement les franchisés vers la rentabilité :

- Structurer les achats de son réseau
- Construire son offre de franchise (modèle économique, DIP, manuel opératoire, ...)
- Lancer son réseau (formation, recrutement, ...)
- Accompagner ses franchisés vers la rentabilité

Le livre est téléchargeable gratuitement ici : <https://link.inpulse.ai/guide-franchise>

À propos d'Inpulse

Créée en 2018 par Brice Konda et Valentin Pignolet, Inpulse est la première plateforme d'intelligence artificielle qui aide les chaînes de restauration à optimiser leur coût matière et à réduire le gaspillage alimentaire. L'IA d'Inpulse révolutionne la gestion de stocks et des commandes fournisseurs des restaurants qui gagnent jusqu'à 5 points de marge en quelques semaines. Cette solution SaaS est adoptée par plus de 2000 clients comme Columbus, Pitaya, Côté Sushi, Basilic&Co, GOMU, Franks Hot Dog ou L'atelier Papilles.

Plus d'informations : www.inpulse.ai

À propos de Franchise Board

Fondé en 1971 sous la marque EPAC International, FRANCHISE BOARD est un pionnier de la franchise en France. Le cabinet accompagne les franchiseurs et futurs franchiseurs à chaque étape de leur développement en réseau (préparation du modèle économique, plan de développement, manuel opératoire, recrutement...). Plus de 1 000 entreprises, tous secteurs confondus, ont déjà été accompagnées par FRANCHISE BOARD comme O'Tacos, Feuillette, Total Énergies, Suez, Emilie's Cookie, Del Arte, O2, Class'Croute...

Plus d'informations : www.franchise-board.fr

