



**COMMUNIQUÉ
DE PRESSE**

24 I 07 I 2023

RACHATS STRATÉGIQUES ET NOUVELLES IMPLANTATIONS GÉOGRAPHIQUES :

ERCO ACCOMPAGNE SA CROISSANCE

ERCO RENFORCE SA PRÉSENCE ET SA PERFORMANCE EN OPÉRANT DES RACHATS CONSÉCUTIFS D'ÉTABLISSEMENTS EN RÉGION NOUVELLE-AQUITAINE ET PAYS DE LA LOIRE.

L'entreprise spécialiste de l'installation d'équipements de restauration professionnelle a récemment fait l'acquisition d'entreprise en Vendée et en Charente-Maritime et opéré, de facto, une optimisation de ces implantations géographiques sur ces territoires. L'investissement de 2 millions d'euros réalisés permet à ERCO d'accompagner **la croissance notable de 15 % de son chiffre d'affaires.**

Créée en 1991 par Olivier BEGUIER et 3 associés, ERCO est située dans les Deux-Sèvres, en Charente-Maritime et en Vendée. Spécialisée dans l'installation d'équipements de restauration professionnelle, ERCO vise à renforcer sa présence sur le marché et à répondre aux demandes croissantes de ses clients grâce à ses rachats récents et consécutifs.

"Nous avons enregistré une croissance de notre chiffre d'affaires, avec une augmentation de 15 % cette année. Les rachats que nous avons réalisés ont permis d'ajouter 15 collaborateurs supplémentaires à notre équipe, portant ainsi notre effectif total à 100 collaborateurs répartis sur trois départements. Ces acquisitions et déménagements ont représenté un investissement total de 2 millions d'euros."

Olivier Béguier,

PDG d'ERCO et président du Réseau EuroChef

Résultat d'une demande croissante de la part des clients en matière de solutions techniques, de proximité et de réactivité, ERCO a décidé d'optimiser la structuration de ses équipes, ses services et ses process afin de répondre à ces exigences. Ainsi, l'entreprise a fait **l'acquisition de Froid Service 85 (Vendée) et des Établissements Dominique Bichon (Charente-Maritime).** Ces rachats ont également permis à ERCO de repenser son implantation géographique sur les territoires concernés.

"En Vendée, nous avons acquis Froid Service 85 afin de renforcer notre expertise. Étant déjà présents à La Roche sur Yon et aux Sables d'Olonne – suite au rachat de l'entreprise Alain Laurent en 2019 –, nous avons ressenti le besoin de consolider les équipes. Cette nécessité a été concrétisée par l'acquisition d'une entreprise existante, solidement implantée et techniquement expérimentée."

En ce qui concerne la Charente-Maritime, nous étions déjà présents à La Rochelle (Périgny) et Royan."

Notre agence historique à La Rochelle nous obligeait à effectuer des trajets d'une heure et demie pour travailler dans le sud du département, ce qui était peu pratique et un non-sens d'un point de vue écologique. C'est pourquoi nous avons ouvert une agence à Royan afin d'améliorer notre performance et d'être plus proches de nos clients dans cette zone puis nous nous sommes rapprochés des Établissements Bichon que nous avons acquis en mai 2023."

Olivier Béguier,

PDG d'ERCO et président du Réseau EuroChef



LES DÉCISIONS STRATÉGIQUES D'ERCO S'INSCRIVENT ÉGALEMENT COMME DES RÉPONSES À L'ÉVOLUTION DU MARCHÉ.

Le marché de la restauration connaît une forte croissance depuis la crise sanitaire, et ce, en raison d'un manque conséquent de main-d'œuvre. D'autre part, les activités d'ERCO auprès de grands comptes obligeaient cette dernière à adapter son modèle pour pérenniser son efficacité et sa qualité de service.

"Depuis la crise sanitaire, de nombreux professionnels de la restauration se tournent vers des solutions techniques avancées afin de compenser la pénurie de main-d'œuvre et d'améliorer les performances énergétiques. Nos clients sont de plus en plus demandeurs de matériel technique et de qualité, notamment en raison de la pénurie de main-d'œuvre qui touche les restaurateurs : il faut compenser ce manque par du matériel."

Dans le même temps, notre réseau EuroChef réalise une progression significative de son chiffre d'affaires auprès des grands comptes tels que l'UGAP (Union des Groupements d'Achats Publics) ou encore l'Administration Pénitentiaire. En tant qu'installateurs régionaux, il est essentiel pour nous d'être opérationnels et proches de ces clients. C'est dans ce contexte que les évolutions et mutations chez ERCO ont été mises en place."

Olivier Béguier,
PDG d'ERCO et président du Réseau EuroChef

À PROPOS D'ERCO

Création d'ERCO en 1991 Spécialiste de la vente, l'installation, la maintenance et le dépannage de cuisines professionnelles 4 agences d'implantation (une dans le 79, une dans le 85 et deux dans le 17).

100 collaborateurs

CA de 15,3 m €

