

Drinks & Spirits : la plateforme qui permet aux producteurs indépendants de spiritueux de distribuer leurs produits eux- mêmes

Les petits producteurs de spiritueux ont souvent du mal à se faire connaître du grand public. En effet, face aux grandes marques, ils ne trouvent pas leur place dans le circuit de la distribution traditionnel.

La solution [Drinks & Spirits](#) change la donne, pour le plus grand plaisir des producteurs et des distributeurs : elle permet aux producteurs indépendants de distribuer eux-mêmes leurs produits auprès d'un large réseau de professionnels de la distribution de spiritueux, grossistes, cavistes, cafés, hôtels et restaurants en France, en Europe et dans le monde.



Le trait d'union entre les producteurs indépendants et les distributeurs

Drinks & Spirits est une fédération de producteurs indépendants et d'importateurs de spiritueux qui connecte des distributeurs européens et internationaux directement aux producteurs de spiritueux. De part sa spécialisation dans les spiritueux, elle permet aux distributeurs entrepositaires agréés de commander en suspension de droits d'accise directement sur le site.

La plateforme réunit une large gamme de produits : rhum, arrangés et liqueurs, gin, vin, whisky, cognac, mezcal, tequila et produits bio.



Des outils adaptés aux attentes des producteurs indépendants

La plateforme Drinks & Spirits met un ensemble d'outils à la disposition des producteurs désireux de distribuer leurs produits eux-mêmes. Elle répond aux besoins des différentes typologies de distributeurs de spiritueux en offrant aux producteurs la possibilité de proposer des tarifs dégressifs selon les volumes des commandes.

La solution Drinks & Spirits comprend ainsi une plateforme digitale de prise de commande, une solution logistique complète, et une prise en charge de l'ensemble de l'administration douanière.

Après s'être inscrits gratuitement sur la plateforme, les producteurs créent leurs fiches produits, fixent leurs prix et quantités, et ajoutent toutes les informations utiles sur leurs alcools et liqueurs. C'est avec plaisir que l'équipe de Drinks & Spirits accompagne chaque producteur dans la gestion et dans la vie quotidienne de leur boutique, à commencer par sa création.

LES BOUTIQUES EN LIGNE DES PRODUCTEURS INDÉPENDANTS

Uniquement réservées aux professionnels.



Drinks & Spirits, côté distributeurs

La plateforme d'achat Drinks & Spirits s'adresse uniquement aux professionnels de la distribution de spiritueux, en France et à l'international. Ils peuvent acheter des produits en ligne, directement aux producteurs, sans intermédiaire.

Les avantages sont nombreux : la plateforme leur permet de commander les produits de plusieurs producteurs sans minimum de commande et en profitant de franco de port commun. De plus, comme Drinks & Spirits est spécialisée dans les spiritueux, les distributeurs peuvent commander en suspension de droits d'accise et ainsi optimiser leur trésorerie.

Par ailleurs, l'option DKS-PREMIUM Drinks & Spirits permet aux distributeurs français la possibilité de faire des commandes panachées issues de producteurs différents avec un franco de port commun à 300 € HT.

Les ambitions de Drinks & Spirits

Drinks & Spirits a aujourd'hui pour ambition de devenir la première plateforme B2B de commande de spiritueux en Europe. Pour atteindre son objectif, elle souhaite de développer le nombre de distributeurs connectés à la plateforme, ainsi que son portefeuille de producteurs indépendants. La société aimerait également créer une nouvelle catégorie qui rassemblerait des importateurs de produits uniques.

À propos de Drinks & Spirits

Drinks & Spirits a été fondé par Loïc Boulanger et Barthélémy Asselin. Le projet est né en Martinique, suite à une réflexion sur ce que le digital pouvait apporter aux méthodes de distribution historiques.

En échangeant avec des rhumiers, Loïc et Barthélemy se sont aperçus que certains producteurs ne produisant pas suffisamment pour intéresser les réseaux de distribution traditionnels n'avaient aucune solution pour proposer ou faire découvrir leurs produits aux distributeurs français.

Les entrepreneurs ont ensuite interrogé des professionnels de la distribution, qui ont affirmé être à la recherche de ces « petites pépites » difficiles d'accès.

Loïc et Barthémély, qui ont travaillé dans le digital et dans le monde du rhum, ont décidé de créer des outils conformes à la réglementation qui permettraient aux producteurs de distribuer eux-mêmes leurs produits, en s'affranchissant des intermédiaires de la distribution.

À l'origine, ils pensaient que leur solution n'intéresserait que les petits producteurs, mais, peu après son lancement en janvier 2021, ils ont compris que son potentiel était plus vaste : un de leurs premiers clients a en effet été un des plus grands rhumiers de Guadeloupe.

Pour en savoir plus

Site web : <https://www.drinksandspirits.com>

Facebook : <https://www.facebook.com/DKS.DrinksAndSpirits>

Instagram : https://www.instagram.com/drinks_and_spirits/

LinkedIn : <https://www.linkedin.com/company/drinks-and-spirits/>

Contact presse

Sandhya NOSSIN

Email : sandhya.nossin@drinksandspirits.com

Tél. : 06 96 04 84 25